

**Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток)** – конечный финансовый результат, выявленный на основании бухгалтерского учета всех хозяйственных операций организаций, представляет собой сумму сальдированного финансового результата (прибыль (+), убыток (-)) от продажи товаров, продукции (работ, услуг), основных средств, иного имущества организаций и прочих доходов, уменьшенных на сумму прочих расходов.

**Дебиторская задолженность** - задолженность по расчетам с покупателями и заказчиками за товары, работы и услуги, в том числе задолженность, обеспеченная векселями полученными; задолженность по расчетам с дочерними и зависимыми обществами; суммы уплаченных другим организациям авансов по предстоящим расчетам в соответствии с заключенными договорами; задолженность по расчетам с прочими дебиторами, включающая в себя задолженность финансовых и налоговых органов (в том числе по переплате по налогам, сборам и прочим платежам в бюджет); задолженность работников организации по предоставленным им ссудам и займам за счет средств этой организации или кредита (ссуды на индивидуальное и кооперативное жилищное строительство, приобретение и благоустройство садовых участков, беспроцентные ссуды молодым семьям на улучшение жилищных условий или обзаведение домашним хозяйством и др.); задолженность подотчетных лиц; поставщиков по недостачам товарно-материальных ценностей, обнаруженным при приемке; задолженность по государственным заказам, федеральным программам за поставленные товары, работы и услуги, а также штрафы, пени и неустойки, признанные должником, или по которым получены решения суда (арбитражного суда) или другого органа, имеющего в соответствии с законодательством Российской Федерации право на принятие решения об их взыскании, и отнесенные на финансовые результаты организации.

**Кредиторская задолженность** - задолженность по расчетам с поставщиками и подрядчиками за поступившие материальные ценности, выполненные работы и оказанные услуги, в том числе задолженность, обеспеченная векселями выданными; задолженность по расчетам с дочерними и зависимыми обществами по всем видам операций; с рабочими и служащими по оплате труда, представляющая собой начисленные, но не выплаченные суммы оплаты труда; задолженность по отчислениям на государственное социальное страхование, пенсионное обеспечение и медицинское страхование работников организации, задолженность по всем видам платежей в бюджет и внебюджетные фонды; задолженность организации по платежам по обязательному и добровольному страхованию имущества и работников организации и другим видам страхования, в которых организация является страхователем; авансы полученные, включающие сумму полученных авансов от сторонних организаций по предстоящим расчетам по заключенным договорам, а также штрафы, пени и неустойки, признанные организацией или по которым получены решения суда (арбитражного суда) или другого органа,

имеющего в соответствии с законодательством Российской Федерации право на принятие решения об их взыскании, и отнесенные на финансовые результаты организации, непогашенные суммы заемных средств, подлежащие погашению в соответствии с договорами.

**Просроченная задолженность** – задолженность, не погашенная в сроки, установленные договором.

**Собственные средства** (капитал и резервы организаций) включают в себя уставный (складочный), добавочный и резервный капиталы, нераспределенную прибыль (непокрытый убыток), целевое финансирование (для некоммерческих организаций).

**Заемные средства** включают в себя кредиторскую задолженность и задолженность по полученным кредитам и займам.

**Оборотные активы** – стоимостная оценка имеющихся в распоряжении организации в виде производственных запасов, дебиторской задолженности, краткосрочных финансовых вложений, денежных средств.

**Внеоборотные активы** – стоимостная оценка имеющихся в организации основных средств (по остаточной стоимости), нематериальных активов, долгосрочных финансовых вложений.

**Имущество производственного назначения** включает в себя внеоборотные активы (нематериальные активы, основные средства, незавершенное строительство) и производственные запасы.

**Выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг** – поступления, связанные с выполнением работ и оказанием услуг, осуществлением хозяйственных операций, являющиеся доходами от обычных видов деятельности.

**Рентабельность** организаций характеризует эффективность их деятельности. **Рентабельность проданных товаров, продукции (работ и услуг)** рассчитывается как соотношение между величиной сальдированного финансового результата (прибыль минус убыток) от проданных товаров, продукции (работ, услуг) и себестоимостью проданных товаров, продукции (работ, услуг) с учетом коммерческих и управленческих расходов. В том случае, если сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) от проданных товаров, продукции (работ, услуг) отрицательный - имеет место убыточность. **Рентабельность активов** - соотношение сальдированного финансового результата (прибыль минус убыток) и стоимости активов организаций. В том случае, если сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) отрицательный - имеет место убыточность.

**Коэффициент покрытия (коэффициент текущей ликвидности)** рассчитывается как отношение фактической стоимости находящихся в наличии у организаций оборотных средств к сумме наиболее срочных долговых обязательств в виде краткосрочных кредитов и займов,

кредиторской задолженности. Он позволяет оценить, сколько всех ликвидных средств приходится на 1 рубль краткосрочных обязательств.